



PLANO DE PARCERIA COMERCIAL

SOFTWARE PARTNER:

A **VWTECH TECNOLOGIA** está lançando o **Plano de Parceria Comercial (PPC)**, que visa estabelecer intercâmbio com as principais empresas de software house do país. Buscando expandir os seus negócios através de contínua evolução tecnológica e inovação de seus produtos e serviços.



I - PORQUE SER PARCEIRO DA VWTECH?

1) ATUAÇÃO:

Porque a VWTECH é uma empresa especializada no segmento de automação para postos de combustíveis;

2) TECNOLOGIA:

Possui tecnologia própria nacional, utilizando componentes de última geração. Além disso, possui um departamento de engenharia que permanentemente desenvolve novas tecnologias, sempre buscando aprimorar e evoluir seus produtos e serviços.

3) INTEGRAÇÃO:



O **CONTROL TECH – Gerenciador de Abastecimentos**, permite integração com qualquer software através de uma DLL, protocolo nativo, arquivo texto e serial (USB ou RS 232);



4) QUALIDADE:

A VWTECH possui uma linha de produtos completa para automação de postos de combustíveis que se destacam pela eficiência, precisão e qualidade dos seus equipamentos.



- GARANTIA DE 15 MESES PARA TODOS OS PRODUTOS;



5) SUPORTE AO DESENVOLVEDOR:

Com uma equipe especializada e obtendo ferramentas de fácil integração como manuais técnicos, DLL para desenvolvimento, simuladores, fórum, etc. Além disso, possuímos estrutura que comporta recursos on-line como acesso remoto, MSN e skype, facilitando e estreitando o relacionamento com o desenvolvedor.



suporte@vwtech.com.br



suporte_vwtech@hotmail.com

Skype: suporte.vwtech

II - COMO FUNCIONA A FORMA DE COMERCIALIZAÇÃO DOS EQUIPAMENTOS?

O Conceito de venda da empresa e o seu público alvo(tipo de cliente) é: **Software House e Revendas** que possuem parceria comercial com a VWTECH Tecnologia. A Empresa não realiza pagamento de comissões ou mão-de-obra, já que possui um preço padrão para todos os equipamentos fabricados. Não realizamos vendas direto para postos de combustível.

A Vantagem dessa política é: A Software House terá autonomia em definir o preço que irá comercializar(praticar) o equipamento, sem que haja uma tabela fixa de custos e recebimentos.

Asseguramos a integridade dos valores negociados com nossos parceiros, não fornecendo as informações das negociações aos postos. Apenas informaremos ao responsável da negociação realizada, essas informações.

FORMAS DE PAGAMENTO?

Pagamento a Vista: 5% Desconto

Pagamento a Prazo: Entrada de 30% na confirmação do pedido(depósito) e saldo em 56/84/112 dias via boleto bancário

BNDES: Em até 32x pelo cartão BNDES.

Adquira nossos
produtos pelo
Cartão BNDES



[Acesse nosso catalogo de produtos no portal do BNDES](#)

Prazo de Envio: IMEDIATO

Forma de Envio: Sistema FOB

III - VANTAGENS DE TORNAR-SE PARCEIRO:

1) CLIENTE FIDELIDADE:

- A Cada 10 Módulos adquiridos, ganha 1 Módulo(paga apenas a placa de comunicação, conforme modelo de bomba)*

* **OBS:** As Metas de aquisição(compra) de automação, são mensais.



A manutenção para o cliente fica a cargo da sua empresa, podendo assim o mesmo implantar um contrato de assistência junto ao cliente, gerando uma receita mensal a fim de manter uma equipe técnica para esse tipo de trabalho. Além disso, possuímos planos para atender Rede de Postos e Distribuidoras, incluindo *Suporte Técnico 24 Horas e Módulos Backups*. A Reposição de Equipamentos que não apresentam Instabilidade é IMEDIATA, não havendo a necessidade de enviar o equipamento para análise técnica.

2) AQUISIÇÃO DE PRODUTOS PARA INTEGRAÇÃO:

Toda linha de produtos VWTECH com condições de pagamento, descontos e preços especiais.

3) INFORMATIVOS TÉCNICOS E COMERCIAIS:

Receba freqüentemente informativos e notícias e fique por dentro de tudo que acontece, além de novidades no desenvolvimento de ferramentas de suporte e promoções comerciais. Além disso a empresa oferece material de apoio para vendas;

4) DIVULGAÇÃO:

Divulgação de sua empresa na Internet no site da VWTECH e inclusão no catálogo on-line da empresa.

IV - FICHA CADASTRAL:

1 - Informações Cadastrais: (Razão Social, Endereço, CNPJ, Inscrição Estadual, Telefone/Fax, e-mail, etc);

2 - Cópia do Contrato Social;

3 - Perfil da Empresa: (Área, Sede, Atividade Comercial, Departamentos, nº Funcionários com suas respectivas funções, nº veículos com seus respectivos modelos, etc.);

4 – Perfil dos Sócios e Funcionários: Especificar a capacitação técnica e(ou) experiência profissional);

5 – Referências Comerciais: (Empresa, Endereço, Telefone e Contato) ;

6 – Referências Bancárias: (Banco, Endereço, Telefone e Contato);

7 – Relação de Alguns Clientes e Parceiros:

8 – Região de Atuação: (Com as referidas distâncias em “KM” da sede da empresa);

Caso seja de seu interesse desenvolver esta idéia, por favor entre em contato conosco através de e-mail ou pelo fone/fax: 51 3041-3096.